



縁側 畳屋兄ちゃんの 世間話



本来優遇すべきこと

元医療関係者の話、国民健康保険制度の逆進性がひどい。

年収一千万円を境に、高収入ほど負担額のパーセンテージが軽減されていく。負担が重く感じるのは年収500万円前後。稼ぎのない子供まで頭数に入り、年収が低い世帯では滞納せざるおえない状況もうまれる。財政難は収入に合わせたパーセンテージの応能負担で解決される。



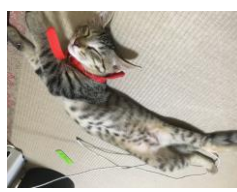
エアコン無し生活15年。熱中症をひきおこしている原因は、エアコン依存だと思ふ。猫は涼しい場所を知っていて、必ずその場所を見つけて寝ている。できる限り、人間の体が本来持っている機能を引きだして、暑さ寒さに対応できる本物のエコを推進出来たら、豊かさは他に見つけられる気がする。

国は働き方改革をするよりも先に、税の集め方と使い方を全国民に分かりやすく説明して、揺りかごから老後まで、納得のいく学習・子育て・医療・労働と納税ができる環境を整備。納税で支えあえている実感を私たちに下さい。



伊勢神宮奉納花火大会 晴れすぎず、曇りすぎずで まだ湿気の少ないさわやかな河川敷の堤防から、旅館組合の優待席で大きな10号玉花火を堪能させていただきました。(へへ)

♪・ゴトーたたみ製作所の招き猫 コマ と ミルク♪

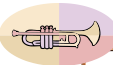


畳屋道場 エトラック運転手の 独立開業談話

江坂出張所を設けて、そこで営業的な仕事をすすめながら山田の工場の状況や、個人のお客様や得意先様からの電話対応新規チラシ作成、ホームページの更新、ブログの作成... 2人居るから2倍前進させねば！そのために経営計画を立てて実行していくのだ！ 答えから言えば、完全に私だけオーバーワーク。しかしその時は使命感に満ち溢れており、自分では気付かない。

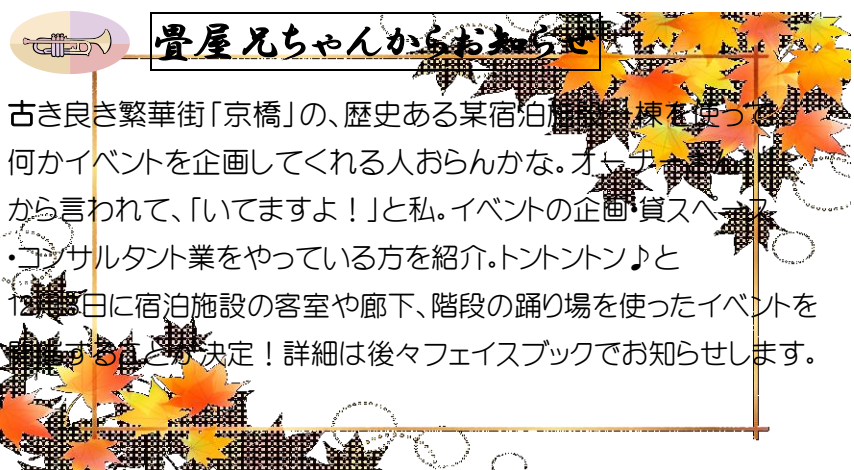
「とてもしんどい」≧「やってやる」体の声は悲鳴をあげているのに、頭は戦闘モード、その狭間にいる私は「何かがおかしいぞ！」と薄っすら感じはじめていた。社員は弊社の理念に共感して、工場の中の1人より、お客様と距離が近い、小さな個人経営の畳店を選んだ。しかし、創業者と社員の運営に対する意識の違いは、想像しているよりも大きい、その溝を埋めるために会議などの話し合いの場があるのだが、自分のコピーが居てくれたら、どれぐらい楽だろうかと、考えることがしばしばある。 つづく





畳屋兄ちゃんからお知らせ

古き良き繁華街「京橋」の、歴史ある某宿泊施設、某棟を使った何かイベントを企画してくれる人おらんかな。オヤチンから言われて、「いますよ！」と私。イベントの企画・貸スペース・コンサルタント業をやっている方を紹介。トントントン♪と12月5日に宿泊施設の客室や廊下、階段の踊り場を使ったイベントを開催することが決定！詳細は後々フェイスブックでお知らせします。



新調の目安25年

表替の目安10年

ウラ返しの目安5年



夏休み特別企画

たくさんの方々に楽しんで、作品作りをしてもらいました(*^^*)



「自分だけ」のオリジナルものづくりは、そのひとの個性が出て良いですね。コケ玉づくりで土をさわるとき、なんだか癒されました。また来年も開催しますね。



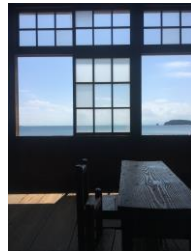
山田東の家から歩いて、初めてエキスポシティに行ってきました。「観覧車が大きくなって復活やなー」「へ〜...」「ほ〜...」... これは吹田じゃないな！どこにでもある、大きな複合施設だ！もう行かんでいいかな(笑)



フェリーに乗って小豆島と大歩危の吉野川へ振替のお盆休みで行ってきました。



小豆島ふるさと村で一泊して、高松港に渡りラフティングボートで川下りを体験、かずら橋も渡り 祖谷そばも食べました。滋賀県でアマゴ釣りも楽しんで、自分で捌いて塩焼き食べました。 夏を満喫できて良かった(*^*)v



畳業界の本音

その壱拾壱 畳店

畳店を選ぶ基準って何なのでしょう、歴史の古さ？チラシが入るタイミング？インターネット？タウンページ？ 畳店サイドは、伝統技術の高さやお客様には見えない部分の補修、イ草の品質の良さなど、職人としてのクオリティを突き詰めて、ニーズとの乖離が大きくなる職人タイプ。昔のように利益が上がらないからと、何も言わずに中国産を使って原価率を下げて、もうけを水増ししている経営者タイプのお店。前者は絶滅危惧種で、後者はイ草農家を含めた畳業界全体をじわじわ弱めていっている。職人でありながら経営者でもあり、偽りなく品質の良い商品を提供できる多才で経営理念を持った畳店が増えないと、困るのはお客様であり 農家であり 材料問屋であり 畳店なのです。現代の商売はどんな職種でも難しい。当然畳店を選ぶ側のお客様も見極めが難しい。ホームページの美辞麗句を見るよりも、おいしそうに見えるサービスを見るよりも、「人」が見えるお店を見つけるのが良いのかもしれません。



ゴトーたたみ製作所のページが有ります。 いいね！をよろしく！
ゴトーたたみ製作所千里中央店のページも合わせてよろしく！！

ホームページ お客様の声より

家具の移動が気になり、ホームページの印象で注文を決めた。

Q. 畳を替えようと思った理由は？

A. 畳がはげてきて、衣服に付くようになったから。

Q. 当店を選んだ理由は？

A. ホームページを見て印象が良かったから。

家具の移動もお任せできるとのことだったのでお願いしました。

Q. 畳を替える前、気になりだった事がありますか？

A. 家具の移動が一番気になりましたが、お任せできたり丁寧に作業していただけたので良かったです。

